



Start Impresa®
Programma Corso 2019-20



CONFINDUSTRIA
CHIETI PESCARA
Sezione Servizi Innovativi



6 Settembre 2019
Inizio ore 14:30

La Selezione

OPEN DAY START IMPRESA

1



Presentazione OPEN DAY.

Breve presentazione del corso e illustrazione dell'Open Day (come funziona).

2



Colloqui MOTIVAZIONALI

Per individuare sia i progetti/idee d'impresa migliori, sia le persone più motivate e pronte ad iniziare il percorso Start Impresa.

3



Selezione PROGETTI

Valutazione schede e annuncio dei progetti ammessi al Corso Start Impresa.

**Modulo 1**

Relatore:
Giorgio Gandellini (Nestplan International)

● L'AZIENDA SUL MERCATO, STRATEGIA E BUSINESS PLAN

- Strategia in soldoni: il mercato è il finanziatore
- Il motore della prosperità aziendale: un modello logico e operativo integrato
- Where? How? What? Who? Why? When? Trova le risposte giuste
- I fattori critici di successo competitivo: come anestetizzare la sensibilità al prezzo
- Le componenti del modello di business: come integrarle nel business plan
- Pensa ad un piano B: analogie e antianalogie
- **START LAB** - *Tutor:* Antonello Ballerini (Digital Food)
Simulazione del modello di Management strategico integrato, Business Plan



13 Settembre 2019
(venerdì)



14:30 - 18:30
(4 ore)



20 Settembre 2019
(venerdì)



14:30 - 18:30
(4 ore)

Modulo 2

Relatore:
Luca Fallaolita (LF System Italia)

● LO STARTUPPER NON È UN TUTTOLOGO

- Cosa non deve fare una Start Up
- Il Team di lavoro e le figure chiave: cosa manca, cosa serve
- Professionisti in gamba, lunga vita alle start up
- Feedback e Advocacy: il Cliente fa parte del team
- Product Manager o Imprenditore?
Organizza, dirigi, prevedi
- **Start Lab** - *Tutor:* Rodrigo Di Lauro (Life Learning Group)
La squadra vincente per il tuo business



27 Settembre 2019
(venerdì)



14:30 - 18:30
(4 ore)



4 Ottobre 2019
(venerdì)



14:30 - 18:30
(4 ore)



Case History 1 (Seminario)

TOP SOLUTIONS (Alessandro Addari)

MULTINAZIONALI TASCABILI: IL FUTURO DELLE PMI
È GRID E GLOBALE



11 Ottobre 2019
(venerdì)



14:30 - 16:30
(2 ore)

Case History 2 (Seminario)

ADECCO (Massimo Cesarino)

BILANCIO COMPETENZE: COME UN BIG DEL SETTORE ANALIZZA
LE FIGURE CHIAVE DI UN'IMPRESA



11 Ottobre 2019
(venerdì)



16:30 - 18:30
(2 ore)



**Modulo 3**

Relatore:
Matteo Casini (Studio SLT)

• SOLO I FOLLI NON DANNO I NUMERI

- Costi di Sviluppo, Scalabilità e Piano di Emergenza
 - Il Flusso di Cassa di una Start Up
 - Salari, Costi fissi e variabili: dove risparmiare.
 - Break Even! Arriviamoci prima di tutti
 - Business Angels, Crowdfunding, Credito Bancario
 - Ricerca, Sviluppo, che fare?
- **Start Lab** - Tutor: Pietro Pitingolo (Sun City Srl)
Il quadro economico-finanziario della tua nuova impresa



18 Ottobre 2019
(venerdì)



14:30 - 18:30
(4 ore)



25 Ottobre 2019
(venerdì)



14:30 - 18:30
(4 ore)

Modulo 4

Relatore:
Antonello Ballerini (Digital Food)

• IL MARKETING CREA IL PRODOTTO

- Branding e Identità: l'ABC del posizionamento
 - La matrice ideale: non esiste solo il Funnel
 - Il mondo è Omnichannel, la tua impresa ancora no
 - Senza valore sociale sei fuori gioco
 - Physical e Digitale: studia il target e raggiungilo
 - L'importanza del Social CRM
- **Start Lab** - Tutor: Lino Olivastri (Meta Adv)
Definire il proprio Action Plan (Comunicazione d'Azienda)



8 Novembre 2019
(venerdì)



14:30 - 18:30
(4 ore)



22 Novembre 2019
(venerdì)



14:30 - 18:30
(4 ore)

Case History 3 (Seminario)

STUDIO CASINI & SINERGIE EDUCATION

(Matteo Casini e Marianna Belfatto)

OPPORTUNITÀ D'INVESTIMENTO, ESENZIONI, BILANCI AL SICURO:
IL GIUSTO MIX DI CREDITI, FONDI E INCENTIVI FISCALI PER PMI



29 Novembre 2019
(venerdì)



14:30 - 16:30
(2 ore)

Case History 4 (Seminario)

CRISTIANO FINO WEB AND SOFTWARE SOLUTIONS

(Cristiano Fino)

WEB MARKETING, SOCIAL MEDIA E SOCIAL CRM: TRUCCHI E
SEGRETI DI COME VENDERE ONLINE



29 Novembre 2019
(venerdì)



16:30 - 18:30
(2 ore)



Modulo 5

Relatore:
Cristiano Fino (Web Software Solutions)

● IL PITCH DEL BUSINESS: BLA, BLA, BLA!

- 30,10,5: il modello "pitch deck" di Guy Kawasaki
- Parlare in pubblico. Wow!!!
- Il botta e risposta: conduci tu
- L'intervista: trucchi e segreti del Video Marketing
- Obiettivo: Finanziatemi. Partnership. Mentorship.

- **Start Lab** - Alessio Di Lorito (Pluk)
Presenta il tuo progetto, lancia la tua azienda



6 Dicembre 2019
(venerdì)



14:30 - 18:30
(4 ore)



13 Dicembre 2019
(venerdì)



14:30 - 18:30
(4 ore)

Case History 5 (Seminario)

RUSTICHELLA D'ABRUZZO

(Giancarlo D'Annibale, Gianluigi Peduzzi)

LO SGUARDO VERSO IL MONDO GLOBALIZZATO
DI UN'IMPRESA DAL CUORE ABRUZZESE

Overview dell'Export Food & Wine a cura di:
Alessandro Addari



20 Dicembre 2019
(venerdì)



14:30 - 16:30
(2 ore)



a seguire...



20 Dicembre 2019

16:30 - 18:30

Momento Conviviale

Chiusura del Corso STARTIMPRESA

*(piccolo buffet, consegna del certificato di
partecipazione e un augurio
per la selezione finale)*



Al termine dell'intero percorso formativo, i candidati a "StartImpresa dell'anno", dovranno far pervenire i loro progetti - **entro e non oltre il 31 gennaio 2020** - via PEC, in formato PDF, a confindustriachpe@pec.it oppure, in formato cartaceo, tramite raccomandata postale o raccomandata a mano, a Confindustria Chieti-Pescara - Segreteria Sezione Servizi Innovativi - Via Raiale n. 110 bis, 65128, Pescara.



14 Febbraio 2020

Orario da definire

presso la sede di Confindustria CH-PE,

Via Raiale 110/bis - 65128

Pescara

L'evento

IL VINCITORE DI STARTIMPRESA

1



Presentazione della GIURIA

Composta da 7 giurati, personalità del mondo finanziario e imprenditoriale.

2



Speech dei 5 FINALISTI

Presentazione alla giuria dei 5 progetti finalisti
(*selezionati dal Comitato Tecnico entro il 7 Feb*).

3



Proclamazione del VINCITORE

Premiazione del N.1 e degli altri 4 finalisti.



Main Sponsor



Partners

